

Breve presentazione



Eleonora Saladino **Sevolutions & Partners**

Laureata in Economia, in Discipline della ricerca Psicologico-Sociale, in Psicologia del Lavoro e laureata in Psicologia Positiva a Londra.

Psicologa, Economista, Esperta e Docente di Neuroselling, Negoziazione e Tecniche di vendita. Responsabile scientifico del percorso in stile universitario di NeuroManagement Positivo Applicato®.

Da libera professionista, progetta ed eroga percorsi formativi di sviluppo personale e organizzativo. Appassionata del settore cosmetico, è docente a contratto presso il Master in Scienza e Tecnologie Cosmetiche COSMAST dell'Università di Ferrara e presso il Corso per Informatore Cosmetico Qualificato (ICQ) per le discipline di Comunicazione e Tecniche di vendita.

Fondatrice della Sevolutions & Partners, un Network di professionisti al servizio dello sviluppo personale e professionale, crede nella multipotenzialità della mente umana come strumento di evoluzione continua.

È autrice del "DNA delle Vendite", un metodo di vendita efficace, etico e strategico basato sui processi decisionali e i meccanismi del Decision Making, edito da Franco Angeli, 2018.